


**6 ÉTAPES SIMPLES
À SUIVRE POUR
QUE VOUS ET
VOTRE ENTREPRISE
OBTENIEZ DES
RÉSULTATS
EXTRAORDINAIRES**

SOMMAIRE

- **6 étapes pour des résultats commerciaux extraordinaires** **02**
- **Rien ne se crée sans changement** **03**
- **Maîtrise - Fin du chaos** **04**
- **Niche - Flux de trésorerie prévisibles** **07**
- **Levier - Efficacité** **09**
- **Équipe - Structure pour vous développer** **10**
- **Synergie - Une machine bien huilée** **11**
- **Résultats - Satisfaction et apport du dirigeant** **12**
- **Qui est ActionCOACH ?** **13**



6 ÉTAPES POUR DES RÉSULTATS COMMERCIAUX EXTRAORDINAIRES



Chaque semaine ActionCOACH accompagne des dizaines de milliers d'entrepreneurs à travers le Monde afin qu'ils vivent la vie dont ils rêvent parce que vous, entrepreneurs, êtes indispensables au fonctionnement de la société dans laquelle nous vivons.

Vous créez les échanges, les projets collectifs, la richesse, les relations entre des personnes de formation et de milieux sociaux culturels très différents. Vous êtes des meneurs qui apportez beaucoup aux autres, Vous êtes des personnes qui créent et réalisent.

Pourtant, trop souvent, vous vous retrouvez prisonniers de vos entreprises et de leurs contextes : vous continuez à être en permanence occupés par la production de vos produits et de vos services ou par la gestion de vos équipes. Vous êtes parfois seuls à savoir commercialiser vos offres et devez alimenter en permanence votre affaire en nouveaux clients.

Dans cette situation, de nombreux chefs d'entreprise ne connaissent pas le bonheur auquel ils aspirent. Ils travaillent de trop nombreuses heures, leurs soirées sont raccourcies, leurs weekends chargés de préoccupations. Lorsqu'ils ont une famille, ils la voient moins qu'ils ne le voudraient et l'histoire finit parfois par une séparation. De plus, tous ces sacrifices n'apportent pas toujours une augmentation suffisante et juste des revenus et du patrimoine du chef d'entreprise.

Notre crédo est « Booster l'Entreprise, Libérer l'Entrepreneur ».

Ces quelques pages que nous vous offrons vous permettront de mettre en place les premières étapes de votre plan afin de booster votre Entreprise et de vous libérer de la majorité de vos contraintes en utilisant une approche simple et efficace.

RIEN NE SE CRÉE SANS CHANGEMENT

Afin de pouvoir évoluer, changer, transformer, il est nécessaire de passer par une phase qui est celle de son propre changement. Einstein disait: "Espérer obtenir des résultats différents en faisant les mêmes choses que celles que l'on fait aujourd'hui, c'est une des définitions de la folie."

L'approche des 6 étapes vers un résultat extraordinaire sera, pour beaucoup d'entre vous, un acte de changements majeurs.

L'amélioration importante de la performance d'une entreprise commence généralement par un changement de perception ou de compréhension de son dirigeant. Nous devrions tous passer plusieurs heures par semaine à apprendre.

Ces quelques pages ne prendront que quelques minutes à lire mais pourront transformer durablement votre entreprise.

6 étapes pour changer durablement VOTRE entreprise et donc pour changer VOTRE vie.



Transformez votre entreprise pour qu'elle
atteigne son véritable potentiel. Participez
au Webinaire des 6 Steps.
CLIQUEZ POUR VOUS INSCRIRE !

**Action
COACH**
BUSINESS COACHING

1- MAÎTRISE

Fin du chaos

Pour qu'une entreprise fonctionne efficacement il faut que son socle soit très solide.

La première des 6 étapes vers les résultats extraordinaires d'une entreprise commence donc par s'assurer de la maîtrise des fondamentaux qui permet à toute entreprise de pouvoir se développer et à leur mise en place.

Commencez par travailler sur les 4 éléments qui composent la maîtrise :

La maîtrise de la destination :

(Vision, mission, culture, etc...) est tellement importante que vous trouverez de très nombreux ouvrages sur le sujet. Les quelques variations sur les définitions sont intéressantes mais ce qui compte vraiment, c'est de le faire.

En effet définir et clarifier la vision, la mission, les valeurs, la culture afin de mettre en place la stratégie qui permettra à une entreprise d'exceller est une étape qui permet bien souvent de transformer une activité professionnelle en véritable entreprise qui entraînent ses équipes et ses clients.



1- MAÎTRISE

Fin du chaos

Il y a 3 autres éléments que vous devez absolument maîtriser et clarifier pour transformer votre entreprise et votre rôle de leader :

La maîtrise du temps :

Le temps est la seule ressource qui ne se renouvelle pas. Il convient donc de gérer au mieux les quelques 500 mois qui composent notre vie professionnelle afin d'en tirer le meilleur.

La maîtrise de l'argent :

Le langage de l'entreprise. Si vous contrôlez vos finances, vous contrôlez votre entreprise. Vous devez savoir comment gagner, suivre, économiser, investir et dépenser. Cela peut sembler simple mais nous avons tous des comportements très différents face à l'argent. Il est important de comprendre et de maîtriser le vôtre et celui de votre entreprise.

Un conseil simple : La principale clé de votre indépendance financière est votre budget et vos rapports.

La maîtrise des opérations spécifiques à votre activité :

Production, qualité, achat, organisation, livraison, service clients, etc..

Le livre "Start With Why" de Simon Sinek (conférencier américano-britannique, auteur de livres sur le management et la motivation) vous éclaire sur la manière de catégoriser les tâches et de planifier leur réalisation.



1- MAÎTRISE

Fin du chaos

Prenez le temps de clarifier votre « destination »

Vision	
Mission	
Objectifs	
Stratégies	
Plan d'actions	
Culture	
Valeurs	



2- NICHE

Des flux de trésorerie prévisibles

1 Qu'est-ce qui vous différencie réellement de votre concurrent ? (aux yeux de vos clients)

Pourquoi un client achètera-t-il votre gâteau et pas celui de la pâtisserie d'à côté ?

Ces questions sont majeures et vous devez y répondre avec clarté et créer votre proposition unique de vente (PUV ou USP en anglais).

2 Quelles stratégies avez-vous mis en place pour faire connaître vos différenciations et développer votre chiffre d'affaires :

- Pour générer plus de prospect
- Pour transformer un nombre plus important de ces prospects en clients
- Pour augmenter le panier moyen de vos clients
- Pour augmenter la fréquence d'achat de vos clients
- Pour augmenter la marge de vos produits

2- NICHE

Des flux de trésorerie prévisibles



Noter les principales stratégies utilisées et interrogez-vous sur leurs efficacités

Prospects	
Taux de Conversion	
Panier moyen	
Fréquence d'achat	
Marge	

3- LEVIER

Effacité

Nous sommes nombreux à réinventer la roue, chaque jour. Pourtant une entreprise sera d'autant plus efficace qu'il sera facile et simple pour chacun de faire ce qu'il y a à faire. C'est d'ailleurs l'un des éléments majeurs lors de la valorisation d'une entreprise et sa cession.

Avez-vous mis en place les systèmes, écrits, duplicables et utilisables par tous dans les domaines suivants ?

- **Opération et distribution**
- **Systèmes et technologies**
- **Personnel et formations**
- **Test et Mesure**

Si ce n'est pas le cas, alors faites le car en faisant cela :

- **Vous intégrerez plus rapidement les nouvelles ressources**
- **Vous serez à même de faire plus avec moins. Plus de résultats avec moins d'effort, de temps et d'argent**
- **Vos salariés seront plus satisfaits**
- **Votre entreprise vaudra plus**
- **Vous gagnerez plus d'argent que vous pourrez partager ou investir**

4- L'ÉQUIPE

Structure pour vous développer

Une structuration axée pour la croissance

Si vous avez mis en place les éléments des étapes 1, 2 et 3, il est nécessaire pour aller plus loin de faire croître votre équipe (sa taille, son savoir-faire, son autonomie, etc.) pour faire croître l'entreprise.

Notre rôle de leader est de nous occuper de notre équipe afin qu'ils nous permettent collectivement d'aller beaucoup plus loin.

Voici quelques-uns des éléments dont il faut assurer la bonne maîtrise.

- **Recrutement**
- **Management**
- **Règles de rémunération**
- **Motivation**
- **Evolution**
- **Intégration**
- **Implication**
- **Encadrement et règles de fonctionnement**

Le cycle de vie des équipes



5- SYNERGIE

Une machine bien huilée

Vous avez construit une entreprise, rentable qui peut fonctionner sans votre implication au jour le jour. Votre système est en place. Votre équipe est bien formée et motivée. La prochaine étape est de transmettre les rênes opérationnelles à votre bras droit et de vous concentrer sur la stratégie.

Vous avez alors la possibilité de dupliquer votre modèle et de créer, davantage d'entreprises fonctionnant de la même manière et donc de créer plus de valeur pour tous.



Transformez votre entreprise pour qu'elle atteigne son véritable potentiel. Participez au Webinaire des 6 Steps.
CLIQUEZ POUR VOUS INSCRIRE !

**Action
COACH**
BUSINESS COACHING

6- RÉSULTATS

Satisfaction et apport du dirigeant

Vous avez maintenant le temps et l'argent nécessaire pour aller plus loin et avoir un apport plus important à la réussite des autres et un impact plus fort sur votre environnement.

C'est l'étape que nous préférons car nous voyons se révéler de nombreux chefs d'entreprises qui décident d'investir, d'accompagner d'autres entrepreneurs, de valoriser leur réseaux, d'écrire, de partager ou encore de devenir conférencier.



En résumé....

Nous nous appuyons sur une méthode et des outils évolutifs constitués, étayés et amendés depuis plus de 25 ans et qui ont fait leurs preuves. Nous travaillons sur les fondamentaux de l'entreprises (Clarification de la vision, gestion du temps, communication, gestion d'équipe, marketing, finances, systématisation, etc.) et sur la conciliation entre les objectifs de l'entreprise et ceux des dirigeants.

Qui est ActionCOACH ?

C'est en 1993 que Brad Sugars décide de créer « Action International » qui deviendra ActionCOACH. Pionnier du Business Coaching, la franchise numéro 1 mondiale en la matière intervient toutes les semaines auprès de 18 000 entreprises, est présente dans plus de 50 pays avec plus de 1 000 Franchisés.

Avec la méthodologie en 6 étapes d'ActionCOACH, le succès n'est pas une coïncidence

Présent dans plus de 50 pays,
ActionCOACH se concentre sur les besoins des entrepreneurs et
évolue constamment pour refléter les dernières avancées dans le
monde des affaires.

Le webinaire a été développé par des milliers de coachs à travers
le monde. Il s'agit d'un programme axé sur les solutions et les
besoins des propriétaires dirigeants d'entreprise.

Vous êtes invité ! Webinaire 6 Steps

Nous vous invitons à notre webinaire GRATUIT pour obtenir une vue
à 360 degrés de votre entreprise avec les conseils d'un Business
Coach d'ActionCOACH.

Pour en savoir plus :
actioncoach.eu/programmes/6-etapes

[Cliquez ici pour vous
inscrire !](#)

**Action
COACH**
BUSINESS COACHING