



**C'est le moment de s'investir dans
le secteur du Business Coaching**

BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

actionCOACH[®]
BUSINESS COACHING

actioncoach.eu



BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR[®]

Le Concept

Entreprendre doit permettre d'avoir une meilleure vie. C'est pourquoi ActionCOACH a été créé et rencontre la dynamique de développement que nous lui connaissons.

ActionCOACH est une franchise de Business Coaching, de formation et d'accompagnement de groupes d'entrepreneurs afin de booster les entreprises et de libérer les entrepreneurs de leurs contraintes quotidiennes.

Les Business Coaches ActionCOACH forment et accompagnent des dizaines de milliers de dirigeants-proprétaires d'entreprises partout à travers le monde afin qu'ils atteignent un haut niveau de performance pour l'entreprise et de satisfaction pour eux.

La méthodologie évolutive d'ActionCOACH a été initialement créée en 1993 par Brad Sugars, entrepreneur à succès et auteur de nombreux bestsellers dans le domaine du développement des entreprises et des entrepreneurs.

ActionCOACH travaille sur les fondamentaux de l'Entreprise (clarification de la vision, gestion des priorités, communication, gestion d'équipe, marketing, finances, développement des ventes, systématisation, duplication, etc.) et sur la conciliation entre les objectifs de l'entreprise et celles de ses dirigeants.

L'efficacité des accompagnements d'ActionCOACH l'a amené à être présent dans plus de 50 pays sur tous les continents.

ActionCOACH Europe francophone a été créé en 2016.

Le Marché

10% des dirigeants de PME travaillent plus de 70h par semaine

4 000 000 d'entreprises en Europe francophone

42% des dirigeants de PME ont des difficultés à concilier leur vie professionnelle et leur vie personnelle

1 nouvelle entreprise se crée chaque minute

45% des dirigeants se sentent isolés

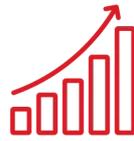
Les principales raisons qu'a le propriétaire-dirigeant d'entreprise d'être accompagné par ActionCOACH ?



Rentabilité



Chiffre d'affaires



Croissance de la société



Préparer son entreprise à être cédée ou reprise dans les meilleures conditions



Mieux gérer son temps et réduire son temps de travail obligatoire



Autonomie et solidité de l'Entreprise



Améliorer sa productivité et celle de ses équipes



Vivre la vie dont il a toujours rêvé



Assurer une meilleure satisfaction de ses collaborateurs



Développer ses capacités de dirigeant



Élargir son réseau proche



Avoir du temps pour autre chose que son activité professionnelle



Construire un patrimoine permettant une sécurité financière



Équilibre vie pro/vie perso



Permettre une ouverture vers d'autres métiers



Réaliser ses objectifs personnels

Le Leader Mondial du Business Coaching

Présent dans plus de 50 pays

ActionCOACH,

Créé en 1993 par un entrepreneur et auteur de best-sellers dans le domaine de la gestion d'Entreprises, Brad Sugars, ActionCOACH et ses franchisés accompagnent plus de 18 000 Propriétaires-Dirigeants chaque semaine d'Entreprises et en forment chaque année plus de 500 000 dans plus de 50 pays.

ActionCOACH Europe francophone, créé en 2016, anime et développe la Master franchise d'ActionCOACH pour la France, le Luxembourg et les zones francophones de la Belgique et de la Suisse. La société est dirigée par Marc-William Attié, multi-entrepreneur, convaincu qu'un entrepreneuriat plus performant permet de créer une société plus juste et plus satisfaisante pour tous.

Notre volonté est de Booster l'Entreprise et de Libérer l'Entrepreneur afin de créer plus de valeur pour tous.

Les bonnes raisons de rejoindre ActionCOACH

1

Marché en forte croissance

2

Impact positif sur l'écosystème entrepreneurial

3

Une franchise mondiale leader dans son domaine

4

Un projet évolutif

5

Un métier à forte utilité sociale

6

Une communauté dynamique, solidaire et engagée

7

Des systèmes de Coaching éprouvés partout dans le monde



La structure de la Firme ActionCOACH permet de répondre à une demande grandissante avec efficience



Nathalie De Cnijf - Franchisée



La plus grande de mes satisfactions est celle de voir l'impact que mon nouveau métier a sur la vie de nos clients.



Marc-William ATTIE - Master Franchisé



+1 000

Franchisés dans le monde

+18 000

Dirigeants coachés chaque semaine

+50

Pays où ActionCOACH est présent

+300

Outils et stratégies pour développer la croissance de votre entreprise

+25 ANS

Créé en 1993, nous avons près de trois décennies d'expérience.

Le Profil recherché

Nous recherchons des partenaires qui

→ Veulent :

- Avoir un impact social et économique
- Un projet ambitieux et évolutif
- Travailler en équipe tout en étant autonome
- Créer une entreprise avec une forte valeur ajoutée
- Construire une équipe

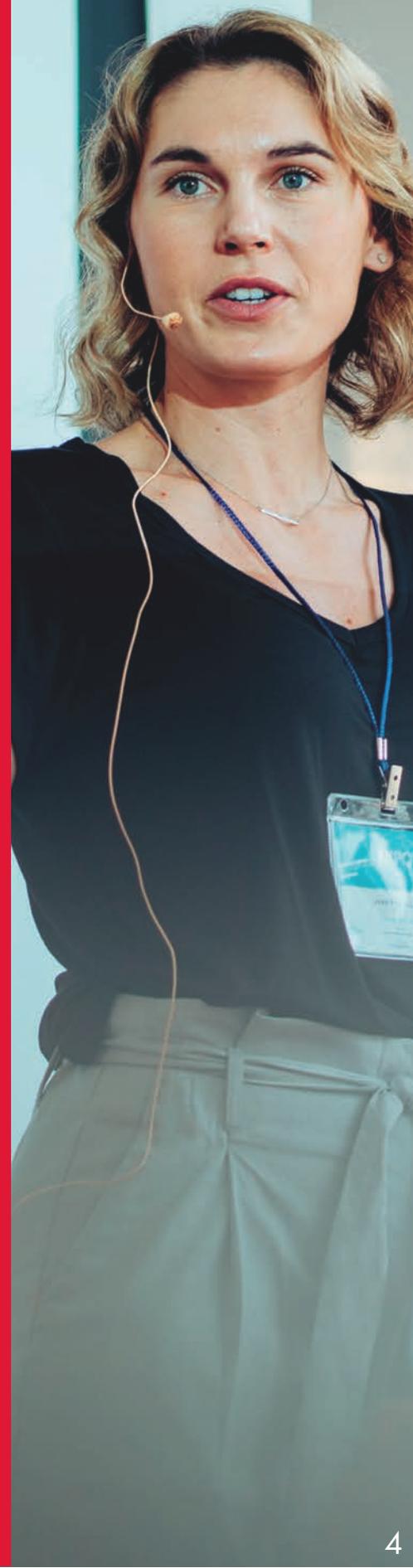
→ Sont :

- Intégrés dans le tissu entrepreneurial local
- De bons communicants
- Ambitieux dans une dynamique de développement

→ Ont :

- Une bonne compréhension du fonctionnement des entreprises
- Un goût pour l'apprentissage continu
- Une envie de gérer des équipes

Une bonne maîtrise de l'anglais est nécessaire



BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

Les avantages du Partenaire ActionCOACH

Qu'apporte ActionCOACH à ses Partenaires Firme ?

• Formations initiale et continue

ActionCOACH forme les partenaires et met à sa disposition tous les moyens pour contribuer à sa réussite et à celle de ses clients. La formation initiale est étalée sur 4 mois et comporte des formations en ligne, en présentiel et du mentorat.

Chaque mois, nous renforçons le savoir-faire de chaque Partenaire par de nouvelles formations et par des échanges avec des membres de la communauté ActionCOACH en Europe ou ailleurs dans le monde.

• Faire partie d'une équipe positive et dynamique

L'équipe ActionCOACH d'Europe Francophone est une communauté active composée de personnes qui partagent leurs expériences sur le terrain et qui construisent ensemble. Notre équipe échange chaque mois pour faire évoluer notre efficacité et celle de chacun de nos franchisés.

Étant une communauté internationale, nous participons régulièrement, en fonction des besoins de chacun à des conférences et des réunions régionales, nationales et internationales permettant une évolution continue de tous.

• Outils ActionCOACH

ActionCOACH met à disposition des Franchisés Firme les outils nécessaires au fonctionnement sur le terrain, tel que des manuels de fonctionnement, des modules de formations, des livrets de participations aux ateliers, des vidéos de présentation, des plaquettes pour chaque programme, des outils pour les clients. Sans oublier les sites Internet, les DashBoard, le CRM, l'outil de facturation et de suivi des indicateurs de performance, etc.

• Accompagnement

L'accompagnement du Franchisé Firme se concrétise par un suivi individuel très régulier et par des rencontres collectives fréquentes permettant de faire le point sur son activité et son développement, de répondre aux difficultés rencontrées et de développer une politique commune.

Devenir Franchisé Firme ActionCOACH

Qui peut devenir Franchisé Firme ?

Le succès du Franchisé Firme ActionCOACH est le résultat d'une attitude positive, d'une volonté de construire, de l'application d'une méthodologie éprouvée chaque semaine auprès de dizaine de milliers d'entrepreneurs et d'un désir d'aider les autres à réussir.

La formation des candidats à la franchise

Il n'y a pas de prérequis, pas de formation préalable pour devenir Franchisé Firme ActionCOACH. On trouve aussi bien des ingénieurs, des spécialistes RH, des financiers, d'anciens dirigeants, des vendeurs que des marketeurs. Tout ce que vous avez appris vous sera utile mais l'essentiel sera transmis par ActionCOACH.

L'expérience des candidats à la franchise

Les Franchisés Firme ActionCOACH ont une bonne expérience du management, des affaires et de la vente. Leur expérience les aura amenés à comprendre l'importance du fonctionnement général des entreprises et l'importance de l'accompagnement dans la réussite professionnelle et personnelle.

Qualités fréquemment rencontrées chez les candidats à la franchise

Curiosité, contact facile, bonne présentation, bonne élocution, forte autonomie, ambition, culture générale et des affaires. Une bonne maîtrise de l'anglais et un bon réseau personnel seront des plus appréciables dans votre parcours au sein d'ActionCOACH.

Attitude des candidats à la franchise

Une attitude positive et de responsabilité est indispensable. Il faut accepter de se remettre en question régulièrement.

BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

Un processus de sélection simple et avantageux

Quelles sont les étapes pour démarrer ?

1
ÉTAPE 1
TOUR
VIRTUEL

COMMENCER ICI
2
ÉTAPE 2
QUESTIONNAIRE
POUR LES CANDIDATS
FRANCHISES

3
ÉTAPE 3
RÉVISION DU
BUSINESS MODEL

4
ÉTAPE 4
ÉVALUATION DU PROFIL
DISC & LETTRE DE
MOTIVATION

5
ÉTAPE 5
GLOBAL SYSTEM
TOUR &
MARKETING TOUR

6
ÉTAPE 6
ENTRETIEN
AVEC LE CEO

7
ÉTAPE 7
VALIDATION
AVEC LES
PARTENAIRES AC

8
ÉTAPE 8
PREMIÈRE
VERSION DE
VOTRE
BUSINESS PLAN

9
ÉTAPE 9
RÉDACTION
VOTRE PLAN DE
MARKETING

10
ÉTAPE 10
FINALISATION
DU BUSINESS
PLAN

11
ÉTAPE 11
SIGNATURE DE
CONTRAT & FÊTE
DE BIENVENUE

La durée estimée des étapes ci-dessus est de 2 à 3 mois

La Firme ActionCOACH en bref

Qu'est-ce qu'une Firme ActionCOACH ?

C'est une société de Business Coaching, de formation et d'accompagnement de groupes d'entrepreneurs. Elle est franchisée ActionCOACH, utilise la méthodologie et représente la marque ActionCOACH sur un territoire dédié.

Quel est le rôle du franchisé Firme ActionCOACH ?

Le franchisé représente et développe ActionCOACH sur le territoire qui lui est confié avec comme focalisation d'avoir un impact positif aussi important que possible sur l'écosystème entrepreneurial. C'est un entrepreneur qui développe commercialement l'activité, recrute et anime une équipe de Business Coachs, assure la qualité des prestations rendues et mesure les effets des accompagnements.

Quel est le potentiel d'un territoire ?

Sur chaque territoire, on estime que nous accompagnerons à maturité 0,3% des propriétaires-dirigeants d'Entreprises en individuel et 0,7% en collectif. Par exemple pour un territoire de 23 000 entreprises, le potentiel d'accompagnement est de 250 entreprises simultanément. Ceci nécessite à terme une équipe d'une dizaine de personnes (marketing, administratif, business coachs et formateurs).

Combien de temps pour atteindre la rentabilité ?

L'atteinte du point mort est bien entendu dépendant de la structure de charges de chacun. Toutefois elle peut se faire pendant la période initiale du contrat de mandat (9 à 18 mois).

Combien de temps pour atteindre le plein potentiel d'un territoire ?

Le développement d'un territoire s'étale sur une période d'une dizaine d'année.

Informations Financières

Devenir Franchisé Firme ActionCOACH se fait en deux temps : la signature d'un contrat de mandat et de réservation de territoire puis la signature du contrat de Franchise.

La prise d'option sur un territoire

Tous les candidats à la franchise suivent une formation initiale [incluant formation digitale, formation en présentiel et mentorat pendant 3 mois] dont le coût est de 5 000 € et signent un contrat de mandat et de réservation de territoire.

Pendant la période de ce mandat, l'ensemble des équipes d'ACEF (marketing, administratif, comptabilité, etc.) et leurs dirigeants accompagnent le candidat à la franchise dans son implantation et dans les premières étapes de sa structuration.

La signature du contrat de franchise se fera lors de l'atteinte d'un premier palier de chiffre d'affaires mensuel de 20 000 € pendant une période de 3 mois consécutifs.

Nous construisons ensemble

Le contrat de mandat et de réservation de territoire ouvre l'accès à tout le matériel, aux outils, aux équipes, aux manuels et à la réservation du territoire. Pendant cette période, ActionCOACH Europe Francophone assure la prestation administrative et de soutien marketing ainsi que les coûts directs tel que salle et livret. Le futur franchisé perçoit 48 % des facturations clients et son statut est celui de prestataire indépendant.

La prise de franchise : après avoir atteint ou dépassé le niveau de facturation, le candidat à la franchise signe et valide sa prise de franchise. Il paie alors son droit d'entrée de 6 500 € et son complément de formation de 10 000 €.

C'est alors qu'il devient Franchisé Firme. Ce système permet de s'assurer que l'activité convient réellement aux candidats et de réduire significativement l'apport financier nécessaire au démarrage.

Pour exemple, lorsque le candidat réalise un chiffre d'affaires cumulé de 160 000 € sur la période, il perçoit : $160\,000\text{ €} \times 48\% = 76\,800\text{ €}$, ce qui couvre intégralement le complément de droit d'entrée. Par ailleurs, l'activité étant déjà en fonctionnement et sa rentabilité démontrée, le futur franchisé peut faire appel à un financement bancaire, si cela est le souhait du candidat.

Investissement nécessaire



Apport personnel :
35 à 45K€



Droit d'entrée complémentaire :
en fonction du territoire



Royalties :
10% du CA



Redevance marketing et
technologie : 5% du CA



Contrat : 10 ans renouvelable
par période de 5 ans

**Document
Financement**

Pour obtenir les informations
financières spécifiques
à votre département



**C'est le moment de saisir
l'opportunité**

BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR®

Si cette opportunité vous intéresse, nous vous invitons à remplir le formulaire en cliquant sur le bouton ci-dessous.

Nous prendrons par la suite un rendez-vous téléphonique et verrons ensemble comment nous pouvons vous aider à développer votre activité.

Je remplis le formulaire de contact / demande d'informations

ActionCOACH®
BUSINESS COACHING